

**easyCALL.pl S.A.**, lider sektora telekomunikacyjnego oferującego nowoczesne i profesjonalne rozwiązania w dziedzinie internetowych oraz tradycyjnych połączeń telefonicznych, w związku z dynamicznym rozwojem poszukuje kandydatów na stanowisko:

## **Przedstawiciel Handlowy B2B**

Miejsce pracy: Warszawa

Region: mazowieckie

### **Oferujemy:**

- przejrzysty system prowizyjny
- jasną ścieżkę kariery
- cykl szkoleń produktowo – ofertowych oraz z technik sprzedaży
- pracę dla segmentu o najwyższym potencjale sprzedażowym – Small i Medium
- elastyczność i swobodę działania
- narzędzia do pracy
- umowę o pracę

### **W ramach zadań będziesz zobowiązany do:**

- doradztwa w zakresie rozwiązań telekomunikacyjnych w firmach
- przygotowywania ofert biznesowych
- zawierania umów o świadczenie usług telekomunikacyjnych
- opieki nad własnymi klientami, w tym obsługi posprzedażowej
- pozyskiwania nowych klientów biznesowych
- współpracę z call center
- monitoringu rynku

### **Pasujesz do zespołu jeżeli jesteś:**

- zainteresowany nowymi technologiami
- lubisz kontakty z klientem
- ambitny
- przedsiębiorczy
- odpowiedzialny
- otwarty na nowe pomysły
- posiadasz prawo jazdy kat.B

Wyślij swoje CV na adres: [praca@easycall.pl](mailto:praca@easycall.pl)

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2002 r. Nr 101, poz. 926, ze zm.)”

Zastrzegamy sobie prawo do kontaktu z wybranymi kandydatami.